

## Responsable au développement des affaires B2B

Blainville, QC, Temps plein/partiel, hybride télétravail en magasin

Conditions et salaires à déterminer

### Que diriez-vous de rejoindre une entreprise à échelle humaine où vous seriez au cœur des projets ?

En activité depuis près de 20 ans, bien ancré dans la communauté et avec une structure financière solide, l'entreprise est prête à prendre de l'expansion: ouvrir un 2<sup>e</sup> magasin, développer le volet commercial, augmenter les ventes aux détails et développer la structure numérique.

Jeune propriétaire de l'entreprise familiale, je souhaite développer l'équipe pour amener l'entreprise à un autre niveau, mettre en place de nouvelles stratégies et de nouvelles pratiques innovantes, rafraîchir l'image du magasin et, surtout, créer un environnement de travail exceptionnel !!

### Relevant directement du propriétaire, tes principales responsabilités seront:

- Collaborer à l'élaboration des stratégies commerciales et construire une base de clients potentiels
- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente pour la prospection de nouveaux comptes
- Effectuer la recherche de nouvelles occasions d'affaires dans les comptes actifs et inactifs
- Prévoir des rendez-vous téléphoniques ou en personne avec les clients
- Prospection téléphonique « cold calling » et réseaux sociaux.
- Apporter un support administratif pour le suivi des commandes

### Profil recherché :

- Maîtriser les principes de vente et du service à la clientèle
- Aimer travailler en équipe et entretenir de bons rapports avec le personnel
- Posséder des habiletés en matière de communication et de relations interpersonnelles
- Avoir une attitude positive, proactive et être en mode solution

### Exigences :

- DEP en vente-conseil ou dans un domaine connexe ou expérience équivalente
- Expérience de 2 à 5 ans en vente et en service à la clientèle ou dans un poste similaire
- Très bonne connaissance de la suite MS Office et Outlook ;
- Connaissance du logiciel comptable Acomba, un atout.
- Maîtrise du français et de l'anglais

**JOIGNEZ-VOUS À UNE ÉQUIPE JEUNE ET DYNAMIQUE ET TRAVAILLEZ DANS UN ENVIRONNEMENT SAIN!**

*Marc-Olivier Laurin*

### Propriétaire/ Responsable développement stratégique

1436 Boulevard Curé-Labelle #104

Blainville, QC, J7C 2P2

Tél : 450 419-9200

Courriel : molaurin@papeteriecie.net